



Ihr Partner für maßgeschneiderte Lösungen



HASENCLEVER + PARTNER

Assekuranz • Kapitalanlagen

Mehrfachagentur seit 1930

Inhalt

PROFIL: Mit uns können Sie Ihre Ziele erreichen.....	3
PROFIL: Vertrauen schafft Sicherheit.....	4-5
PROFIL: Auf uns ist stets Verlass	6-7
ASSEKURANZ: Maßgeschneiderte Versicherungslösungen.....	8-9
KAPITALANLAGEN: Wenn es etwas mehr sein darf.....	10-11
KAPITALANLAGEN: Solide Anlagen mit besten Aussichten.....	12-13
HISTORIE: Von den Anfängen bis in die Gegenwart.....	14
ÜBER UNS: Mit klaren Zielen in die Zukunft.....	15

Gehen Sie Ihren Weg mit einem starken Partner: Hasenclever + Partner

Wir gestalten Ihre Zukunft mit

„Versicherungsschutz und Kapitalanlage sind immer Vertrauenssache. Setzen Sie deshalb auf einen Partner, der seine fachliche und persönliche Kompetenz über viele Jahrzehnte bewiesen hat.

Seit über 75 Jahren vertreten wir die Interessen unserer Kunden am Markt und arbeiten jeden Tag daran, unseren erworbenen guten Ruf zu festigen und auszubauen.

Das Wohl, der Schutz und die Sicherheit Ihres Unternehmens, Ihrer Person und Ihrer Familie ist unser alleiniger Auftrag. Wir bieten Ihnen maßgeschneiderte Lösungen und prüfen laufend den von Ihnen benötigten Versicherungsumfang.

Wir beraten Sie kompetent in allen Fragen der Assekuranz und der Kapitalanlage. Die Transparenz unseres Handelns bietet Ihnen das gute Gefühl, den richtigen Partner für Versicherung, Vorsorge und Vermögensbildung im geschäftlichen wie im privaten Umfeld gewählt zu haben.

Wir sind gemäß §§ 34c, 34d GewO zugelassen und registriert. Nutzen Sie die Leistungen eines erfahrenen Unternehmens in der Versicherungs- und Kapitalanlagenvermittlung für Ihren persönlichen Vorteil und vereinbaren Sie einen unverbindlichen Gesprächstermin mit uns.“



Mit dieser Broschüre möchten wir Ihnen unser umfangreiches Dienstleistungsspektrum vorstellen. Darüber hinausgehende Informationen können Sie auch auf unserer Internetpräsenz unter www.hasenclever.de abrufen.

Sibylle Vollmer

Andreas Vollmer

Wilfried Vollmer



Ihr Interessenvertreter für Versicherungsschutz und Vermögensaufbau

Assekuranzvermittlung

Als Ihr unabhängiger Versicherungsvermittler bieten wir Ihnen für den gewerblichen sowie privaten Versicherungs- und Versorgungsbedarf optimale Lösungen an. Unsere langjährige Erfahrung in allen Sparten des Versicherungsgeschäftes sowie der enge Kontakt zu den Versicherungsgesellschaften garantieren ein Höchstmaß an Professionalität in unserer täglichen Praxis.

Profitieren Sie von unserem guten Namen. Mit unserer langjährigen Erfahrung und durch den Einsatz modernster Technik garantieren wir einen breiten Überblick über die verschiedenen Angebote des Versicherungsmarktes.

Kapitalanlagenvermittlung

Seit vielen Jahren helfen wir als kompetenter Berater bei der ertragreichen und dauerhaften Sicherung und Steigerung Ihrer materiellen Basis. Wir entwickeln mit Ihnen maßgeschneiderte Lösungen und greifen dabei auf die besten Produkte renommierter Anbieter zurück.

So wird Interessantes von Uninteressantem getrennt und Sie haben die Chance sich auf das Wesentliche zu konzentrieren. Wichtig ist nicht ein Konzept von der Stange, sondern ein Maßanzug, zugeschnitten auf Ihren ganz persönlichen Bedarf als jemand der auf der Suche nach einer sinnvollen, wirksamen und individuellen Vermögensbildung ist.



Wir sind Ihr Ansprechpartner für alle Belange

Ihr Gesprächspartner

Wir verstehen uns als Ihr Gesprächspartner für Ihre privaten und beruflichen Risiken sowie für Ihren Vermögensaufbau. Unsere umfassende Beratung ermöglicht Ihnen, in allen Bereichen einen adäquaten und einfachen Zugang zum Versicherungs- und Kapitalanlagenmarkt (z.B. offene und geschlossene Fonds) zu erhalten. Sprechen Sie nicht mit mehreren Beratern, die nichts voneinander wissen.

Ihr Akteur

Betrachten Sie uns als Ihren Einkäufer und Problemlöser für Versicherungsschutz und Vermögensaufbau. Ihr Versicherungspaket soll so umfangreich wie nötig aber so kostengünstig wie möglich gestaltet sein. Ihre Kapitalanlagen sollen seriös, überdurchschnittlich ertragreich und transparent sein.

Ihr Interessenvertreter

Als beratungsorientierter Vermittlungspartner arbeiten wir ähnlich wie Ihre sonstigen Berater (Rechtsanwalt oder Steuerberater) und verpflichten uns, kaufmännisch sorgfältig, fair und offen, Ihre Interessen ausschließlich bedarfsgerecht zu vertreten. Wo die Beratung es erfordert kennen wir auch ein Nein zum Abschluß eines Vertrages.

Unsere Kontakte

Unser langjähriger und vertrauensvoller Geschäftskontakt zu mehr als 25 seriösen Versicherungsunternehmen ermöglicht Ihnen einen idealen Zutritt zu diesem Markt. Im Kapitalanlagegeschäft arbeiten wir seit mehreren Jahren direkt mit einigen der erfolgreichsten Unternehmen zusammen.

Ihr Nutzen

Sie profitieren bei uns von einem ausgezeichneten Preis-Leistungsverhältnis.



Profitieren Sie von unserem Know-How

Risikoanalyse

Wir analysieren im Dialog mit Ihnen die vorhandenen Risiken und ermitteln Ihren individuellen Bedarf an Versicherungsschutz. Mit Firmenkunden analysieren wir in einem Jahresgespräch notwendige Anpassungen des Versicherungsumfangs.

Lösungsvorschläge

Wir erstellen Ihr individuelles Versicherungskonzept. Sie erhalten ausführliche Bewertungen und Kommentierungen Ihres Versicherungsportfolios.

Umsetzung / Betreuung

Wir überwachen die Realisierung des Versicherungsschutzes. Unsere Versicherungsexperten im Innen- und Außendienst überprüfen den laufenden Bedarf Ihres Versicherungsschutzes und erstellen adäquate Lösungen zur Anpassung an geänderte Bedingungen. In ständiger Regieführung kontrollieren wir in Ihrem Auftrag Ihren Geschäftsverkehr (Policen, Nachträge) mit der Versicherungswirtschaft.

Kurzum: mit dem Vertragsabschluß beginnt unsere Tätigkeit in Ihrem Auftrag erst richtig. Eine Zusammenarbeit mit uns soll für Sie mehr Effizienz in Ihre Arbeit bringen, da wir Ihnen die Organisation Ihrer Versicherungsbelange weitestgehend abnehmen.

Schadenmanagement

Da jeder Schadenfall mit viel Ärger und Aufwand verbunden sein kann, unterstützen wir Sie zu Ihrer persönlichen Entlastung, indem wir Ihnen eine sachkundige, unbürokratische und zuverlässige Abwicklung garantieren.

Informationstechnik

Wir arbeiten selbstverständlich mit den modernsten Mitteln der Büro-, Kommunikations- und Informationstechnik. Um Transparenz im Versicherungsmarkt zu erlangen, setzen wir unabhängige Vergleichs- und Analysesoftware ein. Sie gewährt uns jederzeit objektive Informationen über die Angebote des Marktes.

Unser bewährtes System für Ihren Erfolg

Empfehlungen

Wir verzichten aus Zeitgründen auf die im Markt bekannten Aquisemaßnahmen, um mit neuen Kunden in Kontakt zu treten. Wir leben ausschließlich von den von unseren Kunden ausgesprochenen Empfehlungen und generieren darüber zu 100% unser Neugeschäft.

Checklisten

Sie ermöglichen den sicheren und einwandfreien Umgang mit komplexen Risikosituationen. Sie helfen, den roten Faden beizubehalten und menschliche Fehler zu minimieren.

Wiedervorlagesystem

Das selbstverständliche System der Terminwiedervorlage gewährt Ihnen die Sicherheit, daß die von uns bearbeiteten Vorgänge nicht untergehen. Es hilft uns in der Abwicklung Ihres Geschäftsverkehrs mit den Versicherern, den Überblick zu behalten und einen Vorgang erst dann zu beenden, wenn er zu Ihrer Zufriedenheit erledigt wurde.

Spezialisten

Wir beziehen in speziellen Fragestellungen die Fachexperten „unserer“ Versicherer in die Gespräche mit Ihnen ein.

Rahmenvereinbarungen / Kooperationen

Wir erarbeiten für unsere Kunden Rahmenvereinbarungen mit ausgesuchten Versicherungsgesellschaften. Mit befreundeten Versicherungsvermittlern werden Kräfte und Know-How gebündelt. Sie profitieren von exklusiven Versicherungsbedingungen, die in ihrem Umfang deutlich über den üblichen Angeboten des Marktes liegen. Die Nutzung der gemeinsamen Ressourcen mit anderen Vermittlern im **Ring Bielefelder Makler und Mehrfachagenten (RBMM)** ermöglicht eine optimale Prämienkalkulation. Know-how-Transfer unter befreundeten Kooperationspartnern ist für



beratende Berufe heutzutage wichtig, um Erfahrungen zum Wohl der Mandanten auszutauschen. Gemeinsame Kräfte werden gebündelt, um deutlich über dem Marktdurchschnitt liegende Konditionen in den Versicherungsverträgen auszuhandeln.

Die zweite strategische Säule bei den eingegangenen Kooperationen bildet die Mitarbeit im **Netzwerk für Unternehmensfortführung**. Disziplinübergreifend wird mit Steuerberatern, Rechtsanwälten und Unternehmensberatern zusammengearbeitet. Mandanten erhalten auf Wunsch gezielte Dienstleistungen der Kooperationspartner, die sich untereinander gut kennen und abgestimmte Vorgehensweisen zum Wohl der gemeinsamen Mandanten entwickeln.

Weitere Informationen: www.netzwerk-owl.net.



Unsere Versicherungslösungen für Firmenkunden

Bequem und immer Up-to-date

Mit Versicherungslösungen aus nur einer Hand verschaffen wir Ihnen als Unternehmer neue Freiräume. Wir bieten Ihnen die laufende Überwachung und Betreuung des Versicherungsprogramms Ihres Unternehmens in **allen** Sparten an.

Dies sind:

- Betriebs-, Umwelt- und Produkthaftpflicht
- Gebäude, Betriebseinrichtung, Elektronik/Daten, Maschinen, Lager, Vorräte
- Betriebsunterbrechung
- Fuhrpark
- Transport (Warentransport, Verkehrshaftung)
- Forderungsausfall
- Rechtsschutz
- D&O Managerhaftpflicht

Mit unseren maßgeschneiderten Konzepten der privaten und betrieblichen Altersversorgung beraten wir in enger Kooperation mit befreundeten Steuerberatungskanzleien Geschäftsführende Gesellschafter und Inhaber mittelständischer Unternehmen auf dem Gebiet der Alters-, Hinterbliebenen- und Berufsunfähigkeitsversorgung.

Wir bieten Ihnen Lösungen zu sämtlichen Durchführungswegen der betrieblichen Altersversorgung an. Hier bilden insbesondere der Umgang mit Pensionszusagen bei GmbH-Geschäftsführern und die Einrichtung von Entgeltumwandlungsmodellen für die Belegschaften von Firmen Schwerpunkte unserer Beratung.

Angebote für Privatkunden

Ein unbeschwertes Leben braucht Sicherheit. Wir sichern Sie und Ihre Familie bedarfsgerecht vor Risiken ab, die Ihre Gesundheit und Ihr privates Vermögen bedrohen könnten.

Die wichtigsten Versicherungen:

- Private Haftpflichtversicherung
- Berufsunfähigkeitsversicherung
- Private Krankenversicherung
- Private Renten- und Lebensversicherung
- Kraftfahrtversicherung
- Hausratversicherung
- Wohngebäudeversicherung
- Unfallversicherung
- Rechtsschutzversicherung
- Glasversicherung

Private Haftpflichtversicherung

Die private Haftpflicht ist die bedeutendste Versicherung der privaten Grundvorsorge. Denn wer einen Schaden verursacht, ist per Gesetz dazu verpflichtet, für diesen in vollem Umfang aufzukommen. Dies kann bei Schäden, die ein großes finanzielles Ausmaß erreichen, unter Umständen zum Verlust des gesamten Vermögens führen. Speziell bei Unfällen, bei denen Personen zu Schaden kommen, können die Forderungen gegenüber dem Verursacher beträchtlich sein. Wer hier keine ausreichende Haftpflichtversicherung vorweisen kann, für den kann dies der finanzielle Ruin bedeuten. Damit dies nicht passiert, bieten wir Ihnen gute Möglichkeiten zur Absicherung Ihrer Risiken.

Berufsunfähigkeitsversicherung

Viele Erwerbsfähige werden vor dem regulären Ende ihres Arbeitslebens berufsunfähig. Die Berufsunfähigkeitsversicherung ist daher eine der unverzichtbarsten Versicherungen und in Deutschland der bekannteste Zweig der Invaliditätsversicherung. Wenn Sie aufgrund eines Unfalls oder einer Erkrankung nicht mehr arbeiten können, schützt eine Berufsunfähigkeitsversicherung Ihren sozialen Status und Ihre Zukunft.



Private Krankenversicherung

Aufgrund der steigenden Beitragssätze und den Einschränkungen im Leistungsumfang der gesetzlichen Krankenkassen denken immer mehr freiwillig Versicherte über einen Wechsel in die private Krankenversicherung nach. Gern informieren wir Sie über unser variantenreiches Angebot mit unterschiedlichen Selbstbeteiligungen/Erstattungen namhafter Versicherungsgesellschaften.

Private Renten- und Lebensversicherung

Egal, ob Sie Ihre Familie für alle Eventualitäten finanziell absichern möchten oder noch zusätzliches Kapital aufbauen wollen: Wir erarbeiten mit Ihnen ein auf Ihre Bedürfnisse abgestimmtes ganzheitliches Versorgungskonzept. Eine vernünftige Absicherung für einen sorgenfreien Ruhestand wird mehr denn je nur durch eine rechtzeitige, zusätzliche kapitalgedeckte Vorsorge gewährleistet. Wir bieten Ihnen erstklassige Lösungen, die sämtliche Möglichkeiten des Alterseinkünftegesetzes nutzen. Somit können Sie Ihre sinkende gesetzliche Rente clever ergänzen und Ihrer Rentenzeit entspannt entgegen sehen.

Wenn es etwas mehr sein darf

Geschlossene Beteiligungen: Interessante Alternative zu klassischen Anlageformen

Geschlossene Fonds sind intelligente und ertragreiche Kapitalanlagen. Sie bieten attraktive Ausschüttungen, Inflationsschutz, Schenkungs- und Erbschaftsteuervorteile. Viele Anleger suchen deshalb heute gezielt nach Alternativen zu den klassischen Anlageformen wie Aktien, festverzinsliche Wertpapiere oder Immobilien.

Seriöse Produkte finden

Ziel der Beteiligung ist es, Erträge in Form von jährlichen Ausschüttungen zu erwirtschaften und das eingesetzte Kapital bereits nach wenigen Jahren wieder verdient zu haben. Gesamtausschüttungen liegen in der Regel bei 180 bis 230 Prozent der eingezahlten Summe. Sollte sich ein Anleger vor Ablauf des Fonds (Laufzeiten liegen circa zwischen acht und fünfzehn Jahren) von seiner Beteiligung trennen wollen, bieten sich oft Möglichkeiten über den Verkauf auf dem internetbasierten Zweitmarkt. Für uns liegt die Herausforderung in der notwendigen Marktkenntnis. Nur mit entsprechendem Know-how, einem dazugehörigen Netzwerk und völliger Unabhängigkeit ist es zu gewährleisten, hervorragende und vor allem seriöse Produkte für den Anleger zu finden.

Unser Partner:

Münchmeyer Petersen Capital (MPC Gruppe)

Aus diesem Grund arbeiten wir mit Deutschlands größtem und bankenunabhängigen Emissionshaus, der MPC Gruppe aus Hamburg, erfolgreich zusammen. MPC bietet innovative Kapitalanlageprodukte in Form von Schiffsbeteiligungen, Immobilienfonds, Lebensversicherungsfonds und Private-Equity-Fonds an. Dachfondlösungen geschlossener Beteiligungen runden das Produktportfolio ab. Die Erfolge der MPC Capital AG resultieren dabei aus einer besonderen Innovationskraft und einer

hohen Qualität der entwickelten Produkte. Solidität, Seriosität und überdurchschnittliche Renditen führen zu einer sehr hohen Kundenzufriedenheit.

Professionelle Speziallösungen

Einige Produkte eignen sich sogar hervorragend zur Rückdeckung von Pensionszusagen in einer GmbH und können im Betriebsvermögen gehalten werden. Es werden dazu professionelle Speziallösungen angeboten, die sämtliche Anforderungen erfüllen (Ausweis von Aktivwerten, Erstellung von Bilanzgutachten etc. pp.).

Über die MPC-Gruppe

Im Jahr 1994 wurde der Finanzdienstleister MPC Capital in Hamburg mit dem Ziel gegründet, renditeorientierte Kapitalanlageprodukte zu entwickeln und zu vertreiben. Mehr als 155.000* Kunden haben seit 1994 rund 6,22 Milliarden Euro in 272 Fonds der MPC Capital AG investiert, insgesamt konnte ein Investitionsvolumen von rund 15,5 Milliarden Euro realisiert werden. Davon sind 113 Fonds Schiffsbeteiligungsgesellschaften mit 191 Schiffen. Es wurden 95 Immobilienfonds mit 290 Einzelobjekten und einer Gesamt-Mietfläche von über 2 Millionen Quadratmetern aufgelegt. MPC ist mittlerweile als Marktführer nicht nur in Deutschland sondern auch in den Niederlanden, Österreich und der Schweiz aktiv.

Speziell in den Bereichen Schiffsbeteiligungen und Immobilienfonds haben wir mit unserem Partner MPC allerbeste Erfahrungen gemacht. Solidität und Seriosität, ein professionelles Anlagemanagement sowie langfristig überdurchschnittliche Renditen sind für uns zahlreiche Gründe für eine intensive Partnerschaft.

* (Stand: Juli 2007)



Mit der richtigen Anlagestrategie zum Erfolg

Schiffsbeteiligungen

Schiffsbeteiligungen sind unternehmerische Beteiligungen. Sie können eine ideale Ergänzung Ihrer Kapitalanlagestrategie sein. Der Privatinvestor erwirbt einen Kommanditanteil und wird so Miteigentümer eines Schiffes. Eine Schiffsbeteiligung ist kein Spekulationsobjekt, sondern eine unternehmerische Investition mit Chancen und Risiken. Aufgrund der Tonnagebesteuerung von Schiffen fallen nur äußerst geringe Ertragssteuern an, so dass die Renditen von ca. 8% nahezu steuerfrei dem Anleger zufließen. Ob sich eine Schiffsbeteiligung für Sie sinnvoll und rentabel in Ihre Kapitalanlage einbinden lässt, ist in einem persönlichen Gespräch zu klären.

Geschlossene Immobilienfonds

Immobilienfondsanteile haben sich auch in den letzten Jahren als rentable Ergänzung in einem Anlagekonzept erwiesen. Diese Fonds investieren vor allem in Haus- und Grundbesitz mit dem Ziel, eine möglichst hohe Wertsteigerung der Objekte und hohe Mieten zu erwirtschaften. Deshalb werden gewerblich genutzte Mietimmobilien bevorzugt. Immobilienfonds sind für Anleger ohne großes Kapital oft die einzige Möglichkeit des Immobilieninvestments. Das Fondsvermögen ist nach Größe, Lage und Nutzungsart der einzelnen Objekte gestreut. Die Nettorenditen liegen regelmäßig zwischen 6% und 8% und höher. Ausschüttungen von Auslandsbeteiligungen werden auf Fondsebene im jeweiligen Land versteuert.

Private Equity-Beteiligungen

Private Equity umfasst den gesamten Markt für privates Beteiligungskapital. Geldgeber sind institutionelle Investoren – etwa Pensionskassen, Banken, Versicherungen – sowie vermögende Privatleute. Sie beteiligen sich entweder direkt an Unternehmen oder stellen ihr Geld Fonds zur Verfügung, die es dann in Firmenanteile investieren. Dieser spezielle Markt verspricht attraktive Ausichten auf überdurchschnittliche Renditen.

Lebensversicherungsfonds

Hier kauft der Fonds Kapitallebensversicherungspolicen über bekannte Zweitmarktunternehmen an. Die Preise der Policen liegen unter dem inneren Wert, aber über dem Rückkaufwert der Versicherungsgesellschaften. Der Fonds zahlt die Prämien bis zur Fälligkeit. Die gekauften Policen haben unterschiedliche Fälligkeiten, so dass der Fonds während der Laufzeit sukzessive ausschütten kann. Der Anleger ist bei den in der Regel deutschen Kapitallebensversicherungsfonds gewerblich an den Verlusten und Gewinnen der Gesellschaft beteiligt.

Best Select Dachfonds

Das Konzept der Best Select Fonds basiert auf dem Gedanken einer strategischen Vermögensstrukturierung und dient zur optimalen Ergänzung von Portfolios, die aus Aktien, Anleihen und anderen traditionellen Anlageklassen bestehen: Hierbei ist der Anleger an den wichtigsten Anlageklassen im Bereich der geschlossenen Fonds beteiligt: Immobilienfonds, Schiffsbeteiligungen, Lebensversicherungsfonds und Private Equity. Somit hat er ein professionell gemanagtes und breit gestreutes Portfolio von geschlossenen Fonds.

Unser Netzwerk für Ihren Erfolg

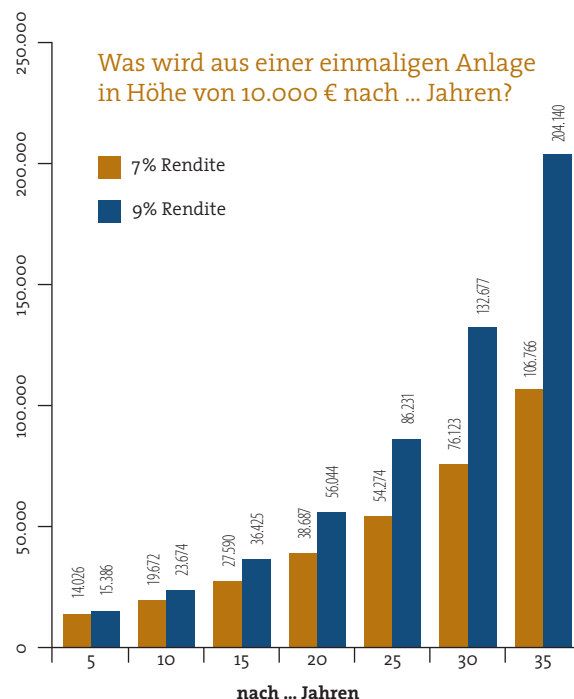
FundsNetwork von Fidelity

Rendite, Sicherheit und Liquidität – als Anleger suchen Sie die optimale Gewichtung dieser drei Kriterien. FundsNetwork bietet Ihnen die Spitzen-Fonds der führenden Investmentgesellschaften, die weltweit Rang und Namen haben. Die Fonds von FundsNetwork kommen Ihren ganz persönlichen Bedürfnissen entgegen. Die breite Produktpalette stellt sicher, dass jeder Anlegertyp genau das Investment findet, das seiner individuellen Strategie entspricht.

Mit unserer Beratung ermöglichen wir Ihnen die Entwicklung eines ganzheitlichen Ansatzes im Depot, indem Ziele, Risikoneigungen und in Frage kommende Anlageklassen erarbeitet werden. Wir besprechen den zielführenden Einsatz von Einmalanlagen, Anlageplänen und Auszahlungsplänen (z.B. zur Finanzierung der Rentenphase im Alter). Als lebenslanger Begleiter verstehen wir uns als regelmäßiger Gesprächspartner in der Betreuung des aufgebauten Vermögens.

Wir bieten über die Fondsplattform die Möglichkeit der Verwaltung von fast allen auf dem deutschen Markt befindlichen Investmentfonds an. Übertragungen von Fonds, die z.Zt. noch in unterschiedlichen Depots bei verschiedenen Banken geführt werden, sind problemlos möglich. Gemäß dem Motto „Sprechen Sie nicht mit mehreren Beratern, die nichts voneinander wissen“ bieten wir eine ganzheitliche Beratung der gesamten Kapitalanlage in nur einem Depot an. Wir bieten die Analyse der Fonds aus unterschiedlichen Depots an. Dieses Depot kann über den FundsNetwork-Service WebXPress einfach im Internet betreut werden.

Erreichter Depotwert in €



Aktienfonds

Aktienfonds sind für Anleger mit dem primären Ziel „Wertsteigerung“ interessant. Sie tragen zwar ein etwas größeres Risiko, haben dafür aber auch größere Chancen auf Wertentwicklungen. Aufgrund der breiten Anlagestreuung eines Aktienfonds ist die Anlage in Aktienfonds-Anteilsscheinen sicherer als eine Direktanlage wie die Aktie. Außerdem kann der Anleger seinen Aufwand an Fachwissen, Zeit und entsprechendem Vermögen im Vergleich zur Direktanlage geringer halten.

Bei Aktienfonds kann man eine Reihe von verschiedenen Anlageschwerpunkten unterscheiden, so z.B. Fonds, die nur Aktien einer bestimmten Branche, eines bestimmten Landes, bestimmter Regionen oder eines bestimmten Börsenindizes erwerben. Mischfonds und Dachfonds runden hier das Angebot ab.



Rentenfonds

Rentenfonds bieten durch geringere Kursschwankungen die Möglichkeit, Ihr persönliches Anlagekonzept risikoarm zu ergänzen. Anleger sind hier Sparer mit dem Ziel stetiger Erträge, die zwar in der Regel niedriger als im Aktienfonds, aber dafür sicherer sind. Rentenfonds weisen im Vergleich zur Direktanlage ein deutlich eingeschränktes Kursrisiko auf.

Der Anlageerfolg eines Rentenfonds wird begünstigt durch den ständigen festen Ertrag der in Rentenfonds enthaltenen Papiere, durch die „richtige“ Laufzeitgestaltung und dadurch, dass der Fonds die nur Großanlegern gewährten Bonifikationen (verringerte Kauf-/Verkaufsspesen) bei Neuemissionen nutzen kann. Das Fondsmanagement entlastet den Anleger bei der Beschäftigung mit vielen Rententiteln, Rentenmärkten, Kapitalmarktrenditen, Nominalzinsen, Laufzeiten, Kündigungsterminen und Auslosungen.

Offene Immobilienfonds

Offene Immobilienfonds bieten Anlegern die Möglichkeit, sich bereits mit geringen Beträgen an Immobilien zu beteiligen. Der Anleger erwirbt Anteilscheine und wird so automatisch zum Teilhaber an den Objekten, die sich in diesem Fonds befinden. Wer Immobilienfonds-Anteile kauft, sichert sich das Know-how erfahrener Manager und entgeht somit dem Aufwand, der bei einem direkten Hauskauf anfällt. Kaufen, bauen und langfristig vermieten, bei geeigneter Marktlage auch wieder verkaufen – das ist das tägliche Geschäft des Fondsmanagers.

Dachfonds

Dachfonds legen ihr Vermögen in verschiedenen anderen Fonds (Zielfonds) an, um das Risiko durch eine Streuung in verschiedene Fonds zu minimieren. Statt selber Wertpapiere wie Aktien, Anleihen oder Optionscheine für das eigene Fondsvermögen zu erwerben, beteiligt sich ein Dachfonds gemäß seinem Anlageschwerpunkt an anderen bereits bestehenden Investmentfonds.

Hasenclever + Partner: Eine Erfolgsgeschichte

[1930] Die Ursprünge des Hauses Hasenclever reichen bis in das 19. Jahrhundert zurück. Bereits 1883 gründet der Kaufmann Ernst Hasenclever ein Manufakturwarenfachgeschäft in der Bielefelder Obernstraße, das er jedoch durch die Weltwirtschaftskrise im Jahr 1930 aufgeben muss. Sein Sohn Karl Hasenclever entscheidet sich für die Gründung einer Versicherungs-Mehrfachagentur. Einige Firmenkunden der ersten Stunde gehören noch heute zum Mandantenkreis. Das Büro übersteht alle Kriegswirren und wird ab 1951 von seinem Sohn Hilmar Hasenclever erfolgreich fortgeführt. Seit der Firmengründung engagiert sich Karl Hasenclever überregional im Berufsverband der selbständigen Versicherungskaufleute, dem heutigen BVK.

[1951] Der Schwerpunkt der Geschäftstätigkeit liegt von Anfang an in der Betreuung von Privat-, Gewerbe- und Industriekunden, woran sich bis heute nichts geändert hat. Qualifizierte Fachkräfte im Innendienst und ein hohes Engagement in der Kundenberatung führen zu einer langjährigen Zufriedenheit bei den Kunden. So wird das Unternehmen Hasenclever zu einem der renommiertesten Vermittlungsunternehmen in Bielefeld. Berufsausbildung und ehrenamtliches Engagement in verschiedenen Berufsverbänden haben bei Hasenclever Tradition. Hilmar Hasenclever ist von 1956 bis 1981 ununterbrochen Vorsitzender des BVK-Betriebsverbandes in Bielefeld, wo sich die Wege zwischen ihm und Wilfried Vollmer erstmals kreuzen.

[1986] Der Versicherungskaufmann und Diplom-Betriebswirt Wilfried Vollmer tritt als geschäftsführender Gesellschafter in das mittlerweile in Hasenclever + Partner GmbH + Co. umfirmierte Unternehmen ein. 1988 scheidet Hilmar Hasenclever aus Altersgründen endgültig aus dem Unternehmen aus. Wilfried Vollmer schafft zusammen mit seiner Ehefrau Sibylle die gesicherte Grundlage für den heutigen Erfolg des Unternehmens als fairer Berater und verlässlicher Partner der Mandanten. Durch die Erschließung neuer Geschäftsfelder stellt er die Weichen für die zukünftige

strategische Ausrichtung des Geschäftes, insbesondere durch die Ausweitung des Lebens- und Krankenversicherungsgeschäftes. Um die Kunden bedarfsgerecht in Fragen der Vermögensanlage beraten zu können, werden ausgesuchte Kapitalanlageprodukte aufgenommen, die das Angebotsprogramm entscheidend optimieren.

[1996] Nach einem ausführlichen Studium der Betriebswirtschaft – Schwerpunkt Versicherungswesen – tritt 1996 Andreas Vollmer als geschäftsführender Gesellschafter in das Unternehmen ein. Entgegen dem Branchentrend gelingt es ihm mit seinem engagierten Mitarbeiterteam, das Geschäft in allen Sparten deutlich auszubauen und neue Mitarbeiter einzustellen.

[1997] Mit vier Kollegenbetrieben aus der Region gründen Wilfried und Andreas Vollmer den Ring Bielefelder Makler und Mehrfachagenten (RBMM) mit der Zielsetzung, bei den Versicherern besonders günstige Konditionen zum Wohl der Kunden auszuhandeln.

[2000] Es werden größere und moderner gestaltete Büroräumlichkeiten in der Otto-Brenner-Straße bezogen.

Andreas Vollmer setzt in einem sich ständig wandelnden Markt auf Kontinuität in den Werten seines Unternehmens. Die 75-jährige Tradition der vertrauensvollen Beratung seiner Mandanten wird im Leitbild der Firma ausgedrückt mit der Selbstverpflichtung: „Wir wollen durch Qualität und vorbildliche Leistungsbereitschaft überzeugen“. Die Tätigkeitsschwerpunkte liegen heute überwiegend in der Beratung mittelständischer Firmenkundschaft. Anspruchsvolle Lösungen – insbesondere in der betrieblichen Altersversorgung – gehören zu den täglichen Beratungsfeldern der Firma. Mit Dynamik, Kompetenz und klarem Blick für die Anforderungen der Zukunft stellt Andreas Vollmer die Grundlage für die weitere Expansion sicher.

*Vertrauen ist unsere Grundlage,
Freude unsere Quelle,
Dienen unsere Pflicht,
Konsequenz unser Erfolg,
Zufriedenheit unser Lohn.*



Profitieren Sie von unserem guten Namen

Unser Team – für Sie aktiv

Ein Unternehmen ist keine abstrakte Einheit. Ein Unternehmen sind Menschen. Menschen, die Experten auf ihrem Gebiet sind. Menschen, die ihr Wissen und ihre Erfahrung in ein Team einbringen und weitergeben.

Die Menschen in unserem Team haben stets die besten Lösungen für Sie und Ihr Unternehmen im Blick. Sie motiviert der Wille zu Ihrem privaten sowie geschäftlichen Erfolg. Als eingespielte Mannschaft setzen wir auf kurze Wege, klare Verantwortlichkeiten und effiziente Schnittstellen.

Hasenclever + Partner beschäftigt derzeit ein Team von 10 qualifizierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Unsere fachlich versierten Spezialisten aus den verschiedenen Bereichen der Sach- und Haftpflichtversicherungen, Lebens- und Krankenversicherungen, Kraftfahrt- und Rechtsschutzversicherungen sowie Transport- und (Kunst-)Ausstellungsversicherungen stehen unseren Kunden in allen Fragen jederzeit gern zur Verfügung und werden aufgrund ihrer Sachkunde von den Versicherern als kompetente Gesprächspartner bei allen Vertrags- und Schadensangelegenheiten anerkannt.

Immer auf dem neuesten Stand

Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen sichern einen dauerhaft hohen Kenntnisstand in allen Aufgabenbereichen und somit die Qualität unserer Leistungen. Der Erfolg unserer Arbeit motiviert die große Leistungsbereitschaft unserer Mitarbeiter und bildet die Basis für die solide Zukunftssicherung unseres Unternehmens und das, was uns am meisten am Herzen liegt – die Zufriedenheit unserer Kunden!

Im Interesse unserer Kunden engagieren wir uns als aktives Mitglied im Bundesverband der Deutschen Versicherungskaufleute e.V. (BVK) und dem Berufsbildungswerk der Versicherungswirtschaft Ostwestfalen-Lippe e.V. (BWV). Darüber hinaus vertritt Andreas Vollmer als Vollversammlungsmitglied in der Industrie- und Handelskammer Ostwestfalen zu Bielefeld die Interessen der Versicherungswirtschaft.

Nutzen Sie auch die Angebote unserer umfangreichen Internetpräsenz unter www.hasenclever.de. Dort finden Sie zahlreiche interessante Links, Informations- und Serviceangebote sowie Finanz- und Gehaltsrechner.

Das Entscheidende ist das Gespräch zwischen Menschen. Lassen Sie uns miteinander sprechen. Wir freuen uns auf Sie.

Informationen gemäß § 42 b VVG und § 11 VVV

Name und Anschrift:

Hasenclever + Partner GmbH + Co. KG
Otto-Brenner-Straße 201
33604 Bielefeld
Telefon: (05 21) 55 73 74-0
Telefax: (05 21) 55 73 74-44
E-Mail: info@hasenclever.de
Eingetragen beim Amtsgericht Bielefeld:
HRA 12826, HRB 32538
Komplementärin: Hasenclever GmbH
Geschäftsführer:
Diplom-Betriebswirt Andreas Vollmer,
Diplom-Betriebswirt Wilfried Vollmer

Art der Versicherungstätigkeit:

Wir sind als Vertreter gem. §§ 34d Abs. 1 Gewerbeordnung tätig. Wir arbeiten als Mehrfachagentur.

Beteiligungen an/von Versicherungsunternehmen:

Das Unternehmen besitzt keine direkte oder indirekte Beteiligung an den Stimmrechten oder am Kapital eines Versicherungsunternehmens. Kein Versicherungsunternehmen oder das Mutterunternehmen eines bestimmten Versicherungsunternehmens besitzt eine direkte oder indirekte Beteiligung an den Stimmrechten oder am Kapital des Unternehmens.

Vermittlerregister:

Unser Unternehmen ist in das Vermittlerregister bei der zuständigen Industrie- und Handelskammer Ostwestfalen zu Bielefeld eingetragen. Die Registrierungsnummer lautet: D-WL4Y-MFC6E-43. Die registerführende Stelle ist zu erreichen über: Deutscher Industrie- und Handelskammertag (DIHK) e.V., Breite Straße 29, 10178 Berlin, Telefon: 0180-500585-0 (0,14 €/Min. aus dem dt. Festnetz, mit abweichenden Preisen aus Mobilfunknetzen).

Die Einsichtnahme in das Vermittlerregister erfolgt im Internet unter der Adresse:
www.vermittlerregister.info

Versicherer gemäß den Informationspflichten aus § 42 b VVG (VersicherungsvertragsG) und § 11 VVV (VersicherungsvermittlungsVO):

- AachenMünchener Versicherung AG
- Allianz Versicherungs-AG
- Allianz Private Krankenversicherungs-AG
- AXA Versicherung AG
- Basler Versicherungs-AG
- Concordia Versicherungs-Gesellschaft auf Gegenseitigkeit
- Condor Allgemeine Versicherungs-AG
- Condor Lebensversicherungs-AG
- DBV-Winterthur Versicherung AG
- DBV-Winterthur Krankenversicherung AG
- Dialog Lebensversicherungs-AG
- Generali Versicherung AG
- Gothaer Allgemeine Versicherung AG
- Gothaer Krankenversicherung AG
- Gothaer Lebensversicherung AG
- HALLESCHER Krankenversicherung auf Gegenseitigkeit
- HÄGER Versicherungsverein a.G.
- HDI-Gerling Firmen und Privat Versicherung AG
- Itzehoer Versicherung/Brandgilde von 1691 VvaG
- Nationale Suisse Versicherungs-AG
- RECHTSSCHUTZ UNION Versicherungs-AG
- ROLAND Rechtsschutz-Versicherungs-AG
- Schweizerische Lebensversicherungs- und Rentenanstalt, Niederlassung für Deutschland
- Versicherungsstelle für das wirtschaftliche Prüfungs- und Treuhandwesen
- VHV Allgemeine Versicherung AG
- Victoria Versicherung AG
- Victoria Krankenversicherung AG
- Württembergische Versicherung AG
- Württembergische und Badische Versicherungs-AG

Anmerkung:

Es werden im Rahmen der Marktuntersuchung die angegebenen Versicherer nicht immer in allen von ihnen betriebenen Versicherungssparten berücksichtigt, da erfahrungsgemäß die Wettbewerbsfähigkeit der Versicherer nicht in allen Versicherungssparten gleichermaßen gegeben ist. Über die konkrete Auswahl der einzelnen Versicherungssparten bei den mit uns zusammenarbeitenden Versicherern informieren wir Sie gerne auf Anfrage.

Vermögensschadenhaftpflichtversicherung:

Es besteht eine Vermögensschadenhaftpflichtversicherung mit einer Deckungssumme von EUR 3.000.000 für den einzelnen Schadenfall.

Zuständige Aufsichtsbehörde:

Industrie- und Handelskammer Ostwestfalen zu Bielefeld
Elsa-Brändström-Straße 1-3, 33602 Bielefeld

Anschrift der Schlichtungsstellen:

Versicherungsombudsman e.V.
Prof. Wolfgang Römer
Postfach 08 06 22, 10006 Berlin
Weitere Informationen unter:
www.versicherungsombudsman.de

Ombudsman für die private Kranken- und Pflegeversicherung
Arno Surminski
Leipziger Straße 104, 10117 Berlin
Weitere Informationen unter:
www.pkv-ombudsman.de

Stand: Oktober 2007



H A S E N C L E V E R + P A R T N E R

Hasenclever + Partner GmbH + Co. KG

Otto-Brenner-Straße 201
33604 Bielefeld

Telefon: (05 21) 55 73 74 - 0
Telefax: (05 21) 55 73 74 - 44
info@hasenclever.de

www.hasenclever.de